



Title	Essays on Behavioral Economic Effects of Individual and Social Preferences
Author(s)	三浦, 貴弘
Citation	大阪大学, 2019, 博士論文
Version Type	
URL	https://hdl.handle.net/11094/76199
rights	
Note	やむを得ない事由があると学位審査研究科が承認したため、全文に代えてその内容の要約を公開しています。全文のご利用をご希望の場合は、大阪大学の博士論文についてをご参照ください。

The University of Osaka Institutional Knowledge Archive : OUKA

<https://ir.library.osaka-u.ac.jp/>

The University of Osaka

論文内容の要旨

氏 名 (三 浦 貴 弘)	
論文題名	Essays on Behavioral Economic Effects of Individual and Social Preferences (個人及び社会選好の行動経済学的影響に関する考察)
<p>論文内容の要旨</p> <p>Economics suppose individuals' behavior is determined by their preferences such as time preference, risk preference, and social preference. For example, in smoking behavior, whether people smoke or not is determined by the intertemporal choice between the immediate satisfaction of smoking and its future consequences. In a job search, whether people accept the current offer or continue job search is determined by the decision making under risk. In public good provision, whether people contribute to a public good is determined by the trade-off between self-interest and altruistic motivation. Time preference, risk preference, loss aversion, and social preferences play a crucial role in those decision making.</p> <p>Previous empirical research estimated their preferences by using the individuals' behavioral data; and experimental study measured the individuals' preference and analyzed the association between their preference and behavior.</p> <p>However, still, there are gaps in theory and empirical study, and experimental research. In this thesis, we conduct several studies to fill in the gaps among those by using empirical and experimental approaches.</p> <p>Chapter 2 analyzes the effect of time preference on smoking behavior. The association between time preference and smoking behavior forms supportive evidence for the rational addiction model. Individuals with a high discount rate place more weight on the immediate satisfaction of smoking than on its future consequences. However, the endogenous time preference model proposes an alternative explanation, that is, smoking behavior affects time preference. Since previous studies have overlooked it, using a dynamic panel analysis, we analyze the effect of time preferences on smoking behavior, while controlling for the effect of past smoking behavior. We use nationwide micro panel data from Japan and present three main findings. First, as in the previous literature, using a probit model, we find positive associations between time preferences and smoking behavior. Second, using a dynamic panel analysis, we find that time preferences affect smoking behavior significantly for women, but not for men. Third, male smokers who have a low discount rate are more likely to want to quit or reduce smoking behavior. This result implies that, while male smokers are concerned about the future consequences of smoking, they cannot manage to quit.</p> <p>Chapter 3 tests the reference-dependent model in sequential search model. We conduct laboratory experiments with the sequential search model to test whether participants engage in search activities in line with theoretical predictions derived from the expected utility model or the reference-dependent model, without assuming any specific formulation rule for a reference point. Our experimental results showed that the participants' search behavior did not align with the reference-dependent model. In addition, the correlation between individual preferences and search behavior reinforced our experimental results; that is, loss aversions were not significantly correlated with search behavior.</p> <p>Chapter 4 analyzes upstream indirect reciprocity in the field. We use the data of Stack Overflow, one of the most significant internet form on programming.</p>	

Comparing users whose questions receive answers from others with those who do not, we find indirect reciprocity. Receiving a high-quality answer encourages answering others' questions. The positive effects remain within a week. However, users who do not receive any satisfactory answers withdraw answering others' questions. The negative effects are statistically significant only on the day of the question post. Users, when their effort cost is low, they answer others' questions and their questions. Whether others or themselves solve their question, users increase answering others' questions.

論文審査の結果の要旨及び担当者

氏 名 (三 浦 貴 弘)			
	(職)	氏 名	
論文審査担当者	主 査	教授	佐々木 勝
	副 査	教授	大竹 文雄
	副 査	准教授	室岡 健志

論文審査の結果の要旨

経済学では、選好が個人の行動を決める要因と考えている。例えば、喫煙行動は、喫煙をすることによって生じる即時的な報酬と、将来の健康リスクとの異時点間選択と捉えられる。時間選好が高い人ほど、将来の健康リスクを小さく見積もるため、喫煙をしやすい。他、リスク選好はジョブ・サーチにおいて、留保賃金を決める要因となる。

従来の実証研究では行動から選好を測定し、実験研究では個人の選択と想定した選好との相関を分析してきた。しかし、理論と実証・実験には未だギャップが存在する。

本博士論文では、これらのギャップを埋めるために、実証・実験のアプローチを用いたいくつかの研究を行った。

第2章では、時間選好が喫煙行動に与える影響を分析した。時間選好と喫煙行動の相関は合理的依存モデルの証左と捉えられている。合理的依存モデルでは、時間割引率が高い人は喫煙によって上昇する将来の健康リスクよりも即時的な報酬に重きを置く。しかし、内生的時間選好モデルでは、喫煙行動が時間選好に影響を与えると考える。従来の研究では、こういった影響を見逃してきた。本章では、動学パネル分析を行い、過去の喫煙行動が現在の時間選好に与える影響を考慮して、現在の時間選好が現在の喫煙行動に与える影響を分析した。分析から3つのことがわかった。第一に、先行研究と同様、プロビット分析を用いた場合、時間選好と喫煙行動には正の相関があることがわかった。第二に、動学パネル分析を行うと、女性の場合、時間選好は喫煙行動に影響を与えるが、男性では効果が見られないことがわかった。第三に、男性の喫煙者は、時間選好が低いほど、禁煙の意思が高いことがわかった。したがって、男性の喫煙者は喫煙の将来の影響を考慮しているが、禁煙には至っていないことが示唆される。

第3章では、逐次サーチモデルにおける参照点依存型モデルの検証を行った。本章では、逐次サーチモデルに関連した実験室実験を行い、個人が期待効用モデルに従って行動しているか、参照点依存型モデルに従って行動しているかを参照点の決め方を明示せずに検証を行った。実験の結果から、個人のサーチ行動は参照点依存型モデルに従っていないことがわかった。加えて、損失回避度とサーチ行動には相関がみられなかった。

第4章では、間接互惠性を観測データから検証した。分析にはプログラミング専門のQ & Aウェブサイト、Stack Overflow のデータを用いた。質問をして他のユーザーから解答をもらった場合、もらわなかった場合と比べて、その後の他人への解答行動が増えるかどうかで間接互惠性を検証した。分析の結果、間接互惠性があることが示唆された。質の高い解答をもらうと、他の人への解答が促されることがわかった。この効果は質問を投稿した日だけでなく、3～4日間続くことがわかった。一方で、質問者が満足のいく解答がなかった場合は、他の人への解答が減ることがわかった。この負の効果は質問を投稿した日のみ観測された。

審査結果の要旨

三浦氏の論文は、行動経済学の重要なトピックである「時間選好」、「参照点依存」、「間接互惠性」という様々な選好のタイプが喫煙などの行動に与える影響を実証分析と経済実験から分析を行った。ユニークな実験デザインや識別手法を構築し、人々の行動から選好のタイプを解き明かしたところに学術的貢献がある。以上から博士（経済学）に十分に値すると判断する。